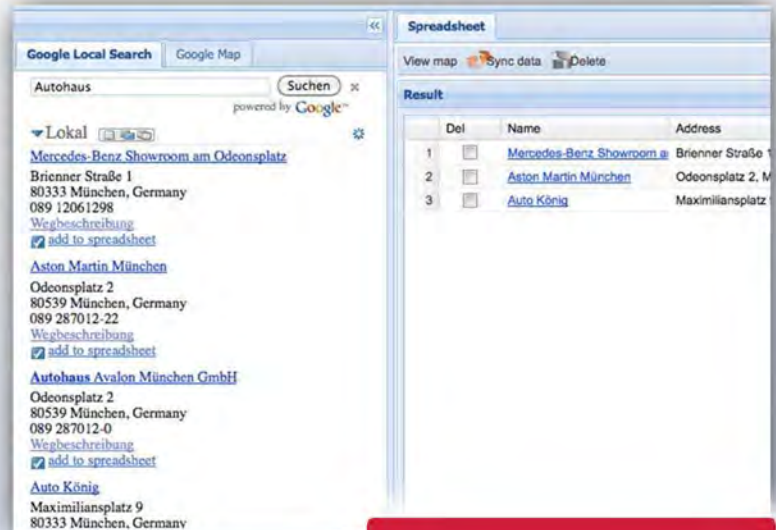


# Neue Kunden

Neukundengewinnung ist eine der Kernaufgaben von CRM. Mit CRM-Gadget fügen Sie Ihrem bestehendem CRM System einen weiteren Kanal hinzu, mit dem Sie einfach qualifizierte Leads generieren können. Und das ohne Konfigurationsaufwand.

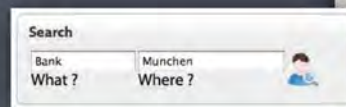


Mit CRM-Gadget einen weiteren hocheffizienten Kanal zur Neukundengewinnung in Ihrem CRM ergänzen.

## Einfache Suche nach Neukunden - einfache Übernahme ins CRM

Noch nie war das Generieren neuer, qualifizierter Leads so einfach. Und das weltweit! Suchen Sie mit Google Local Search nach Schlagwörtern, grenzen die Suche auf Städte, Regionen oder Länder ein, wählen aus den Ergebnissen die passenden Kandidaten aus und übernehmen die Daten per Mausklick in Ihr CRM. Inklusive Anschrift und Kommunikationsdaten. Sie wollen alle Autohäuser in München in Ihrem CRM? Kein Problem! Geben Sie als Schlagwort Autohaus ein, grenzen die Suche auf München, Deutschland ein und lassen CRM-Gadget den Rest erledigen. Ideal für Direktmarketing.

Sie suchen den perfekten Standort für Ihre neue Filiale? Sie möchten sehen, wie gut die Konkurrenz den Standort gewählt hat? Oder Sie wollen einfach nur nach dem idealen Gebiet für Ihre Plakatwerbung suchen? Geben Sie ein Schlagwort (z.B. Branche) und die Stadt ein und platzieren Sie das Icon auf der Karte. Sofort werden Ihnen die 4 Treffer auf der Karte angezeigt, die der Figur am nächsten sind. Durch Klick



auf den jeweiligen Marker erhalten Sie Details und können die Daten in Ihr CRM übernehmen. Lead Generierung ist ein externes Modul für Oracle CRM on Demand. Die Software läuft als eigenständiger Service im Internet. Testen Sie Lead Generierung unverbindlich unter [www.crmgadget.com](http://www.crmgadget.com).